



KONICA MINOLTA

SAGE 100C GESTION COMMERCIALE

▣ La solution de gestion
conçue pour les PME et PMI !



L'empreinte IT

SAGE 100C GESTION COMMERCIALE
GESTION

Vos enjeux

Intégrez l'ensemble de votre écosystème à votre gestion afin d'augmenter la rentabilité et la productivité de votre entreprise.

- Structurer votre activité pour plus d'efficacité.
- Gérer vos affaires et gagner en réactivité.
- Rationaliser les tâches les plus chronophages.
- Analyser l'activité de votre entreprise.

Les bénéfices de Sage 100c Gestion Commerciale

- Accélérer vos processus de ventes.
- Optimiser votre politique tarifaire.
- Rationaliser vos achats et stocks.
- Fidéliser vos clients par un suivi personnalisé.
- Piloter votre activité en toute sérénité.
- Optimiser votre productivité quotidienne.

Panorama des fonctionnalités (non exhaustif)

- **Gestion complète des processus de ventes**
 - Saisies rapides des pièces commerciales avec contrôles et calculs automatiques.
 - Identification des articles par leur référence fournisseur ou leur code barre.
 - Transformation sans ressaisie des pièces commerciales, du devis à la commande, à la facture, etc.
 - Application automatique des tarifs personnalisés, soldes et promotions.
 - Création d'articles ou de tiers en saisie de documents.
 - Saisie multi-articles.

Nos services

En qualité de Centre de Compétences Sage (CCS), Konica Minolta vous apporte son expertise via son offre de services :

- Intégration, paramétrages en fonction de votre métier et de votre secteur d'activité.
- Formation des utilisateurs et administrateur.
- Développements sur mesure et connexions avec vos autres systèmes de gestion.

- Prise en compte des frais d'approche et des frais de port.
- Prise en charge de toutes les typologies d'articles, quelle que soit votre activité :
 - Facturation des produits et services.
 - Gestion des conditionnements.
 - Proposition d'articles de substitution en cas de rupture de stock.

- **Amélioration du suivi client**

- Application à chaque client, ou catégorie de clients, de conditions commerciales appropriées.
- Contrôle des encours clients et application de restrictions en cas de dépassement.
- Partage des informations clients : coordonnées, historique...
- Consultation de l'historique du client, interrogation du compte, mise en place de rappels.

- **Rationalisation des achats et stocks**

- Calcul automatique des prix d'achats en CMUP, FIFO & LIFO.
- Simplification de la gestion du catalogue avec l'import des tarifs fournisseurs et la gestion de plusieurs références par article.
- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multi-dépôt et transfert de dépôt à dépôt.
- Chaîne complète de documents d'achats : demandes d'achats, commandes, réceptions et factures fournisseurs.
- Gestion du stock à flux tendu grâce au contrôle des indisponibilités.
- Saisie rapide des inventaires et édition des états de stocks.

- **Connexion des outils de gestion avec l'écosystème**

- Ouverture aux réseaux sociaux : Facebook, Twitter, LinkedIn*.
- Ouverture aux plateformes de dématérialisation des factures.
- Communication native et partage de données avec vos autres solutions Sage 100c.
- Exploitation des données dans un tableur via le Pilotage XL.
- Copier/Coller depuis listes de Sage 100c Gestion Commerciale vers Excel®.

- **Pilotage du business**

- Reporting en temps réel, via les tableaux de bord synthétiques de l'activité : commandes, tops articles, stocks, etc.
- Guide interactif avec 290 états standards
- Personnalisation des états selon les informations et KPI à extraire.
- Analyse de l'activité marge par client / représentant / article, etc.
- Simulation du chiffre d'affaires avec projections dynamiques.